

mercado

JORNADA

I FORO SIS CONSULTING DE INNOVACIÓN
ACTUARIALBeneficios para
compañías y asegurados

LA PERFECCIÓN ACTUARIAL Y LOS SISTEMAS MÁS NOVEDOSOS PARA EL CÁLCULO DEL PRECIO DE LA PÓLIZA SE TRADUCIRÁN EN MEJORAR LOS RESULTADOS DE LAS ASEGURADORAS. NO SÓLO ESO, SINO QUE LOS USUARIOS PAGARÁN PRECIOS MÁS AJUSTADOS Y ACORDES A LOS RIESGOS QUE GENEREN. EL I FORO DE INNOVACIÓN ACTUARIAL DE SIS CONSULTING PRESENTÓ NUEVAS FORMAS DE CALCULAR EN VIDA A TRAVÉS DE MODELOS PREDICTIVOS, ASÍ COMO ANALIZAR NUEVAS OPORTUNIDADES PARA EL SECTOR.

LA JORNADA COMENZÓ con la ponencia de José Miguel Rodríguez-Pardo, Doctor en CC. Empresariales, Biomedicina y CC. de la Salud y actuario, sobre 'Modelos Predictivos aplicados al seguro de Vida'. Se trata, según indicó, de utilizar la mayor información que se pueda para conocer mejor el comportamiento futuro. Este método ayudará a ajustar mejor los riesgos en el seguro de Vida y se conseguirá que tanto el cliente (precios mucho más ajustados a sus riesgos) como las aseguradoras (retención de cartera de clientes, reducción de gastos) salgan beneficiados. Indicó además que hoy ya existen sistemas a través de la genética y la biomedicina que permiten calcular la verdadera esperanza de vida y así identificar mejor los riesgos reales y objetivos de una persona. Matizó que ante todas estas novedades se abren una serie de limitaciones o aspectos aún no regulados. Así, en el futuro se tendrá que legislar acerca de si se puede utilizar la información que los clientes ponen en las redes sociales. Aspectos muy de moda en los últimos tiempos y al alcance de todos.

En el acto se trataron los avances actuariales que se traducirán en la mejora del pricing y los ratios de las aseguradoras. En el apartado de No Vida, Ángel Vegas, Doctor en CC. Empresariales y actuario, reflexionó acerca de la 'Racionalidad en el cálculo de las provisiones técnicas No Vida'. Especial impacto produjo su reflexión acerca del dilema ético con el que se encuentran los actuarios al presentar resultados a sus compañías. Así, indicó que la ley es laxa porque permite, tras cambiar mínimamente una fórmula, hacer que se paguen más o menos impuestos. En el debate posterior, las preguntas versaron mayoritariamente sobre el control interno y la gestión de riesgos.

FORO CON RECORRIDO

Antonio Trujillo, socio director de SIS Consulting, anunció la intención de celebrar todos los años esta jornada y convertirla en un encuentro para los actuarios. A su juicio, normativas como Solvencia II "exigen prácticas actuariales innovadoras y novedosas".

Se preguntó sobre el grado de sofisticación técnica que hay en el sector o la repercusión que tendrá la implantación de Solvencia II para las pymes aseguradoras. Algunos de los ponentes advirtieron que las compañías deben esforzarse en la organización de su propia empresa y dotarse de elementos que ayuden a monitorizar y simplificar los sistemas, con el fin de estar alerta ante el riesgo más mínimo. En este apartado el actuario Julián Oliver señaló que el proceso de crisis y la pérdida de puestos de trabajo a través de expedientes de regulación de empleo también llegarán al sector, "porque también está en crisis". Recordó que ha habido una reducción de primas y por tanto de ingresos, pero la gestión interna sigue igual.

Finalmente, Juan Mascareñas, catedrático en Economía Financiera en la Universidad Complutense de Madrid, se refirió a las 'Oportunidades en los procesos de fusiones y adquisiciones'. Destacó los principales motivos por lo que se acomete este tipo de operaciones. Entre esos elementos, se refirió a la eliminación de la gestión ineficiente, mejorar las sinergias fiscales y rentabilizar mejor los fondos excedentes. □