

Edición N°35 | Enero 2012

Círculo ASEGURADOR

La Revista de Seguros y Reaseguros del Ecuador

Feliz

2012

**Propietarios de nueva sede.
Dueños de un mismo hogar.**

A partir del 15 de agosto de 2011 solo nos cambiamos a una casa más cómoda, la esencia se mantiene. Continuaremos cuidando tus logros.

Nuestro



LATINA
seguros
Cuida lo tuyo

www.latinaseguros.com.ec

Nueva Matriz Guayaquil: Av. Jaime Roldós Aguilera, Urdesa Norte, Parque Empresarial Colón, Edificio Corporativo 3, Planta Baja. Teléfono (593-4) 2590-500. **SUCURSAL:** C.C. San Marino, Subsuelo 2. Teléfono (593-4) 2083-195 / 2083-085.

Quito · Cuenca · Ambato · Manta · Machala · Santo Domingo · Loja · Quevedo · Salinas

Sendip
Registro de Inscripción
CGU- 760

Director
Guido Jalil Perna

Gerente General
Guido Alex Jalil Ripalda

Editora
Mariela Jalil Perna, MS

Asistente de Edición
Gladys Lara

Ejecutivos de Ventas
Jorge Luis Jalil Ripalda

Corrección de textos
Melisa Cobo Travecedo

Consejo Editorial Revista
Círculo Asegurador

Sr. Augusto Salame
Hispana Cía. de Seguros

Dr. Gabriel Mármol
Compañía de Seguros Confianza

Sr. Ottón Chávez
Seguros Cóndor

Ing. Markus Frey K.
MAPFRE | Atlas

Universal de Reaseguros
Sr. Galo Semblantes

Jalilbrokers S.A.
Ing. Juan Mario Jalil

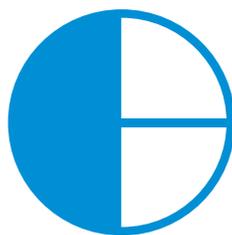
Carro Seguro Carseg S.A.
Sr. Alex Ripalda

LS consultores
Dr. Luis Salas Rubio

Isabel Casares San José-Martí
Economista Actuarial de Seguros
Asesora Actuarial y de Riesgos

Miembro Vitalicio
Revista Círculo Asegurador
Dr. Eduardo Peña Triviño

Producción
VIVIR S.A.
Teléfonos: 6005338-6005339
Mail: publicidad@revistavive.com



Círculo ASEGURADOR

La Revista de Seguros y Reaseguros del Ecuador

Oficinas de Administración
Ciudadela Vernaza Norte Mz. 15 villa #2
Teléfonos: (593-4) 2397891 / 2397750
2397903 / 6001258

www.circuloasegurador-ecuador.com
E-mail: mjalil@guidojalilperna.com
generales@guidojalilperna.com
Guayaquil – Ecuador

Las opiniones vertidas en los artículos firmados son de exclusiva responsabilidad de sus autores y no necesariamente reflejan las opiniones de la dirección.

Sumario

Editorial	4
Informe Especial	5
Gestión de Riesgos	10
Actualidad	14
Internacional	24
Perfiles	28
Eventos	34
Cámara de Seguros	50



Estimado Círculo:

Este año, como cada uno de los anteriores, queremos despedir el 2011 con la satisfacción del deber cumplido, pero también con las frustraciones de los pendientes por realizar.

Año de crecimiento en primas este 2011, se calcula en un 22% con respecto al 2010, a esta velocidad, en el 2013 ya seremos una economía con un sector asegurador de \$2.000.000.000

Se vislumbran cambios de acuerdo a las nuevas leyes de la composición accionaria de las compañías de seguros propiedad del sector financiero. También se hablan de fusiones y adquisiciones, en todo caso, un año de cambios.

A nuestros amables lectores toda la salud y paz en el 2012.

Son los deseos del Círculo.

Guido Jalil Perna

INFORME ESPECIAL

GUIDO JALIL



**JALILBROKERS
y Círculo ASEGURADOR
agasajan a sus clientes
con la presentación
del libro "Contigo en
la distancia"**



PRESENTACIÓN DE LIBRO

El día martes 20 de diciembre, en el salón principal del Club Biblos se llevó a cabo la presentación de la nueva obra literaria de Guido Jalil Trejo, "Contigo en la distancia". La presentación del acto estuvo a cargo de Andrea León y la presentación del libro fue realizada por Ramón Sonnenholzner.



El escritor Guido Jalil Trejo, Xavier Michelena, de Paradiso Editores y Guido Jalil Perna.



Andrea León presentadora y Ramón Sonnenholzner presentador del libro.



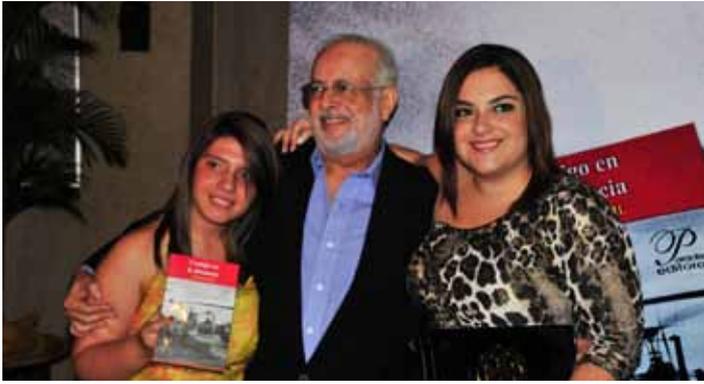
Xavier Michelena, de Paradiso Editores.



Guido Jalil Trejo, escritor.



Xavier Michelena y Jorge Daniel Jalil.



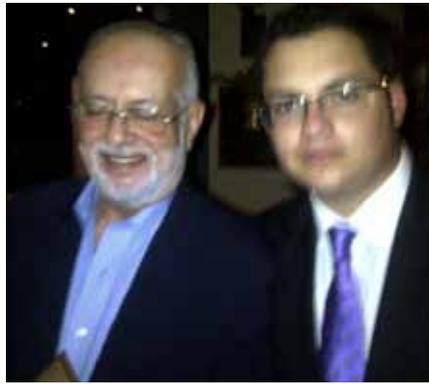
Danielle Salame Jalil, Guido Jalil Trejo y Vroiana Jalil Ripalda.



Pedro Isaías, Padre Jairo, Guido Jalil Trejo y Alex Ripalda.



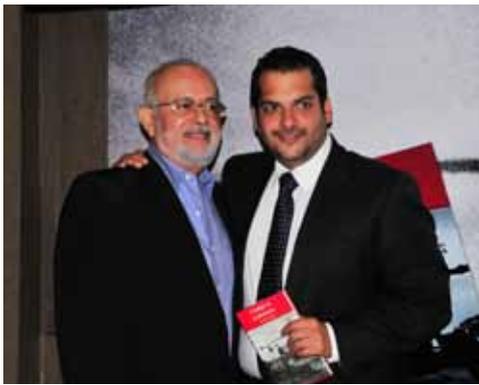
Guido Jalil Trejo y Georgette Salame Jalil.



Guido Jalil Trejo y Jorge Luis Jalil Ripalda.



El escritor con Iván Cereceda Jalil, Fernando Cazón, y Manuel Molina Jalil.



Guido Jalil Trejo y Guido Alex Jalil Ripalda.



Ricardo menéndez y Mario Recalde Silva.



Maria Luisa de Estupiñán y César Estupiñán con el escritor.



Mónica Arcentales de Jalil, Cecilia de Vallarino, Silvia de Arcentales y Jorge Jalil Arcentales.



Andres Varas, Dennise Ripalda y André Barahona.



Momentos en que el escritor autografiaba libros.



Gonzalo Faggioni, Ma. del Carmen Romero, Mario Recalde Silva, Elena de Faggioni y Richard Ortega.



Juan Mario Jalil, Angelita Perna de Jalil, Guido Jalil Trejo, Mariela Jalil, Jorge Daniel Jalil y Guido Jalil Perna.



Departamento Comercial y Operativo de Jalilbrokers: Priscilla Carrión, Ma. Gabriela González, Ma. Isabel Aveiga, Yamel Cevallos y Bárbara Tigua.



Paola Faggioni de Jalil, Juan Mario Jalil, Andrés Ospina, Mariela Jalil de Ospina, Guido Jalil Trejo, Angelita de Jalil, Mónica Arcentales de Jalil, Jorge Daniel Jalil, Vivian Ripalda de Jalil y Guido Jalil Perna.

AUMENTAN LOS ROBOS A CAMIONES

En lo que va del año 2009 los asaltos a camiones son diarios y el riesgo de transportar mercadería es mayor.

Por eso **HUNTER** en su continua labor de proteger y contrarrestar la delincuencia presenta su **División Carga**, con 3 productos esenciales desarrollados por su departamento técnico e ingeniería.

El traslado de su mercadería será más seguro y llegará a su destino. Lo respaldan 15 años de experiencia siendo líderes en el mercado de rastreo y recuperación de vehículos robados.

Huntercargo

Traslade cualquier tipo de carga dentro de un contenedor o furgón blindado, que posee una segunda puerta de seguridad, que solo podrá ser abierta enviando mensajes escritos desde un celular o desde su computadora vía internet; alarma con sirena de 6 tonos, baterías auxiliares de respaldo y paredes reforzadas con triple blindaje.

Hunter Cargo le brinda además control y supervisión de su mercadería en tiempo real gracias a la Central de Hunter Monitoreo, disponible las 24 horas, la cual monitorea los contenedores que están en ruta, conociendo sus desvíos, control de paradas y mucho más, para que la mercadería llegue siempre a su destino.



Hunterblock

Cerraduras 100% de acero inoxidable de alta tecnología, que brindan mayor resistencia y seguridad en las puertas de los contenedores. Posee sensores de desprendimiento, batería recargable, apertura remota por medio de mensajes escritos desde un celular o computadora vía internet, y además posee tecnología Hunter LoJack y Hunter Monitoreo Celular, para que puedan ser monitoreadas tanto en zonas dentro de los puertos o como en carreteras a nivel nacional.



Los productos cuentan con un servicio de respuesta armada en caso de emergencia, operativos 24/7, en coordinación con la Policía Nacional.

¿Conocemos el seguro de vida?

Existe un gran desconocimiento del seguro de vida por una importante parte de la población, entendido como producto que combina la previsión, con un medio eficaz de ahorro o inversión, alternativo a las tradicionales ofertas del sector bancario.

La competencia de otros productos financieros y la falta de verdaderos estímulos fiscales, está impidiendo que los seguros de vida se desarrollen en España como lo han hecho en la mayoría de los países europeos.

Todos estamos viendo el continuo aumento de las personas que perciben prestaciones de jubilación (normal o anticipada), incapacidad, desempleo y ayudas sociales con cargo a la Seguridad Social y la constante disminución de los que cotizamos a ella; por este motivo, podemos pensar que cuando llegue el momento de nuestra jubilación, todas las cotizaciones que hemos aportado a la Seguridad Social durante nuestro período de actividad laboral, se traducirán en unas mínimas pensiones de jubilación, con las que difícilmente podremos mantener un nivel de vida medianamente estable, que nos permita encontrar la situación cómoda y placentera que todos buscamos después de tantos años de duro trabajo profesional.

Otro problema importante que se nos plantea es la excesiva supervivencia de las personas, consiguiendo que el ahorro realizado a lo largo de toda la vida profesional, resulte insuficiente para atender las necesidades de estos últimos años, por lo que, debemos asegurar el pago de unas pensiones dignas durante toda la vida, por larga que esta sea. Para ello es necesario iniciar cuanto antes un sistema de previsión social complementario al de la Seguridad Social.

El seguro no puede impedir que se produzcan las pérdidas derivadas de la realización de un riesgo, pero a través de la



indemnización económica se pretende que de alguna forma se compense dicha pérdida. Se puede decir que hoy en día el seguro es una parte importante de la vida normal de cualquier persona. Casi todas las personas estamos expuestas al riesgo y la compañía de seguros ofrece la protección económica necesaria contra estos riesgos.

Las pólizas de seguros contienen excepciones en cuanto a la cobertura, e incluso hay algunos riesgos que no

pueden ser objeto de seguro, pero para que una póliza pueda contratarse, el contratante ha de tener un interés asegurable y que la ocurrencia del siniestro cause una pérdida económica.

El contrato del seguro debe realizarse bajo la buena fe de las dos partes, por lo que deben declararse todas las circunstancias que concurran en el riesgo, a fin de considerar si se acotan las coberturas y las condiciones especiales que se hubiesen de aplicar. En algunos casos, la falsedad de la declaración del riesgo por parte del asegurado, puede llegar a invalidar el contrato de seguro

Las compañías de seguros de vida operan a través de la agrupación de riesgos y la ley de los grandes números, de tal forma que aunque no se pueda conocer cuando va a ocurrir el evento, si que se puede estimar el número de eventos en un determinado período de tiempo para un gran número de asegurados a través de las tablas de mortalidad.

Las personas nos encontramos permanentemente en una situación de riesgo, de tal forma que, sin necesidad de estar evocados al infortunio, si que nos encontramos expuestos a él. El riesgo no es más que la probabilidad o posibilidad de que por azar nos ocurra un evento.

Todo sistema de previsión debe plantearse la cobertura de las siguientes contingencias:

- 1.- La muerte súbita de la persona, dejando una inestabilidad económica a sus familiares.
- 2.- La excesiva supervivencia consiguiendo que el ahorro realizado a lo largo de toda la vida profesional resulte insuficiente para atender las necesidades de estos últimos años.
- 3.- La ocurrencia de un accidente violento, súbito y externo o enfermedad que disminuya o anule la obtención de los ingresos actuales y futuros.

La prestación por parte de la compañía de seguros es la contrapartida que se ofrece al asegurado por el pago de la prima satisfecha en el contrato del seguro, en caso de que se produzca el evento asegurado y esta se materializa en una entrega de dinero.

Seguros ahorro

El contrato de seguro para caso de supervivencia es aquel por el que el Asegurador o Compañía de Seguros se obliga, mediante el cobro de una prima a satisfacer un capital en caso de que el asegurado llegue con vida al vencimiento del seguro.

La Compañía de Seguros es la encargada de la administración y control de todas las aportaciones o primas realiza-

das por los distintos componentes del colectivo, así como, de establecer la relación entre el dinero que aportan cada uno de los componentes y el capital garantizado que les corresponde, en función de una serie de variables, como son la valoración de la edad actuarial, la rentabilidad financiera obtenida sobre los fondos del dinero invertido, la duración del contrato del Seguro, etc.

En el caso de los seguros de supervivencia puros, no existe la cobertura en caso de fallecimiento, de tal forma que la totalidad de las primas aportadas, se dedica al ahorro y se capitalizan al tipo de interés técnico, dando lugar a las provisiones matemáticas que irán aumentando a medida que aumentan las aportaciones y se capitalizan las ya invertidas, coincidiendo con el capital asegurado en el vencimiento del seguro.

Como hemos visto anteriormente en los seguros para caso de supervivencia, en caso de que se produzca el fallecimiento del asegurado, los beneficiarios no percibirán cantidad alguna por las primas aportadas al seguro, sino que estas revertirán a la Compañía de Seguros. Para poder evitar la pérdida de estas aportaciones realizadas a lo largo de los años, se generan los llamados seguros mixtos, que son aquellos que incorporan el componente de riesgo en los seguros de ahorro.

**SEGUIREMOS RESPALDANDO LOS
GRANDES PROYECTOS
QUE TRAERÁ EL**

2012



- BUEN USO DE ANTICIPO
- BUEN USO DE CARTA DE CREDITO
- CUMPLIMIENTO DE CONTRATO
- GARANTÍA ADUANERA
- SERIEDAD DE OFERTA PRIVADO
- SEGURO DE EJECUCIÓN DE OBRA Y BUENA CALIDAD DE MATERIALES

CAUCIONES

Fianzas

Av. Francisco Iloña 205 entre calle 2da. Oeste y calle 3era. Oeste Cda. Kennedy vieja. PBX: 2283200. www.cauciones.com.ec

A través del *SEGURO MIXTO PURO*, el Asegurador se compromete al pago del capital estipulado en caso de que el asegurado llegue con vida al vencimiento del seguro, o bien del pago de un capital igual o distinto, en caso del fallecimiento del asegurado antes del vencimiento del seguro.

El *SEGURO CON REEMBOLSO DE PRIMAS*, consiste en la devolución de las primas o aportaciones en el momento del fallecimiento del asegurado, cuando la contratación del seguro principal es la supervivencia del mismo y esta no se produce. Las Compañías de Seguros suelen establecer dos tipos de devolución de las primas, que son:

Devolución de las primas netas pagadas desde el inicio del contrato hasta el momento del fallecimiento del asegurado.

Devolución de todas las primas netas establecidas para la duración del contrato, es decir, tanto las pagadas desde el inicio del contrato hasta el momento del fallecimiento del asegurado, como las primas netas pendientes de vencimiento, desde el fallecimiento del asegurado hasta la fecha del vencimiento del contrato.

Generalmente junto a estas cantidades, sobre todo en seguros de nueva contratación, se añade la participación en beneficios obtenida por la inversión de las provisiones matemáticas generadas hasta el momento del fallecimiento del asegurado.

SEGURO ENDOWMENT: Consiste en el establecimiento conjunto de un préstamo hipotecario y un seguro de vida mixto.

La amortización del préstamo hipotecario se establece por el Sistema Americano, es decir, anualmente se van pagando sólo los intereses y se deja el pago del capital prestado para el momento de la cancelación del mismo.

Por otra parte, se pagan las primas equivalentes a un seguro mixto, cuyo capital inicial para el caso de muerte y de supervivencia coincide con el capital prestado y la duración del seguro es la misma que la duración del préstamo.

De esta forma, es la Compañía de seguros que la realiza la devolución del capital prestado al vencimiento del seguro, o en el momento del fallecimiento del asegurado, y el contratante o los beneficiarios, percibirán los intereses obtenidos por la cláusula de participación en beneficios (en caso de haberse contratado en la póliza).

SEGURO DOTAL: Mediante el cual el contratante realiza aportaciones de prima para constituir un capital en favor de sus hijos, que se hará disponible, cuando los mismos alcancen determinadas situaciones elegidas por el contratante como son,

la mayoría de edad, el acceso a la universidad, el viaje de fin de curso o fin de carrera, etc.

Seguros de riesgo

La obligación fundamental del Asegurador o Compañía de Seguros es la de pagar la prestación estipulada en caso de la ocurrencia de los eventos de muerte o supervivencia, según la modalidad de seguro de vida contratada.

Dicha prestación se puede realizar a través de un pago único (*CAPITAL*), o bien, a través de distintos pagos (*RENTAS*) diferidos en el tiempo, pudiendo ser rentas vitalicias o temporales, así como, constantes o crecientes aritmética o geométricamente en el tiempo, según la voluntad del contratante.

Cuando nos proponemos asegurar el riesgo de fallecimiento, la probabilidad de que ocurra el evento o siniestro, aumenta a medida que aumenta la edad del asegurado, de tal forma que una persona de 50 años tiene mayor probabilidad de fallecer que una de 20 años. Por este motivo, las primas que deberá pagar el asegurado serán distintas en función de la edad de contratación del seguro.

Para los seguros en caso de fallecimiento sólo se podrán asegurar las personas físicas de edades mayores de 14 años.

Seguros para caso de muerte:

* SEGURO TEMPORAL:

- SEGURO ANUAL RENOVABLE
- SEGURO PLURIANUAL A CAPITAL Y PRIMA CONSTANTE
- SEGURO PLURIANUAL A CAPITAL Y PRIMA REVALORIZABLE:
- ARITMÉTICAMENTE.
- GEOMÉTRICAMENTE.

* SEGURO VIDA ENTERA.

SEGURO TEMPORAL: Es la modalidad de seguro mediante el cual el Asegurador se obliga al pago del capital estipulado en caso de fallecimiento del asegurado por cualquier causa antes del vencimiento del seguro.

Esta modalidad no tiene valores de rescate, de manera que en caso de la anulación del contrato, se perderán todas las aportaciones realizadas al mismo.

SEGURO ANUAL RENOVABLE: Cubre el riesgo de fallecimiento del asegurado durante un año, renovándose auto-

máticamente cada año por la tática. La prima a pagar va aumentando a medida que aumenta la edad del asegurado, y por lo tanto, la probabilidad de fallecimiento.

Esta modalidad de seguro se suele emplear para la contratación de seguros de amortización de préstamos, de tal forma que en caso de fallecimiento, la compañía de seguros pagará el capital equivalente al préstamo pendiente de amortizar, quedando los beneficiarios liberados de toda deuda por el préstamo solicitado por el asegurado.

SEGURO TEMPORAL PLURIANUAL: Cubre el riesgo de fallecimiento del asegurado durante varios años, establecidos éstos por el contratante. En esta modalidad, la prima a pagar, será una prima media nivelada durante los años en que se encuentre la póliza en vigor, pudiendo establecerse el pago de una prima media constan-



te o revalorizable bien aritmética o geoméricamente.

Seguro vida entera

Mediante esta modalidad de seguro el Asegurador se obliga al pago del capital estipulado en caso de fallecimiento del asegurado, sea cual sea el momento del mismo, por lo que, el capital contratado siempre será pagado por el Asegurador, mientras el contrato esté en vigor.

Esta modalidad lleva un componente de ahorro, lo que implica la existencia de los valores garantizados antes mencionados de rescate, reducción y anticipo, así como la cláusula de participación en beneficios.

Por Isabel Casares San José-Martí
Economista. Actuaría de seguros.
Asesora Actuarial y de Riesgos.

En HISPANA el año dura

365
9 días

Con la promoción

Contrata con Hispana tu póliza vehicular por un año y te aseguramos un mes adicional ¡Totalmente gratis!

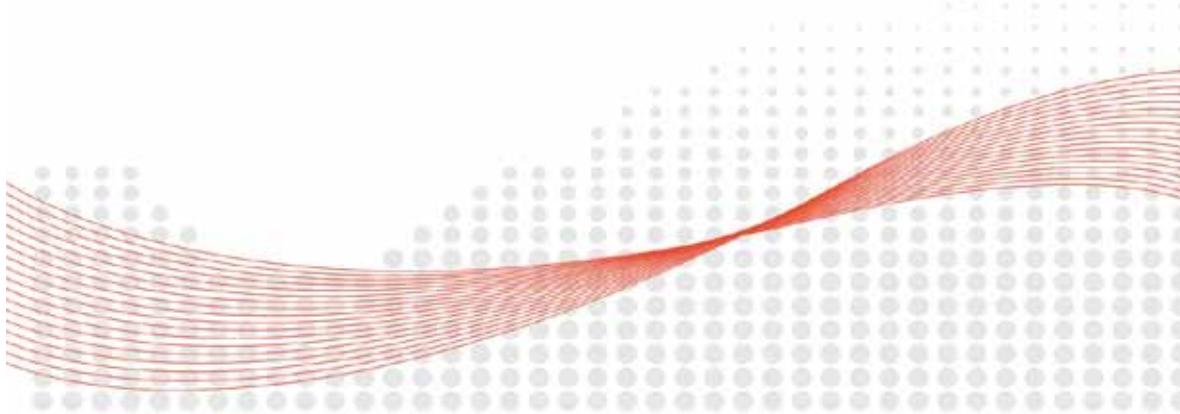
12+1

*Aplica para todos los productos de vehículos livianos y pesados.
*Promoción válida para pagos al contado y/o con tarjetas de crédito.
*Vigencia de la promoción por TIEMPO LIMITADO.



Hispana
de Seguros

En este número continuamos con la entrega sobre la interesante presentación de la Sra. Marcela Abraham, en su intervención en FIDES Programa de Gestión y Estrategia en la Industria de Seguros. Costa Rica, septiembre de 2011.

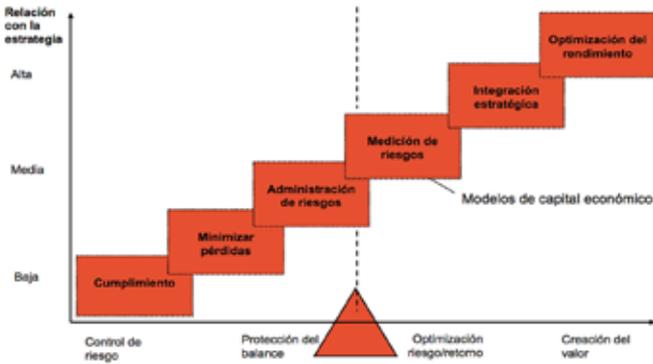


Towers Watson
Administración de Riesgos y Solvencia II



© 2010 Towers Watson. All rights reserved.

Las prácticas y estándares de ERM en la industria de seguros han venido evolucionando



Fuente: S&P
 Estándar de la industria en los últimos 5-10 años | La industria hoy | Estándar de la industria en los próximos 5-10 años

Modelo de maduración de las capacidades de ERM

La administración de riesgos es reactiva, no se considera siempre para el negocio, se delega en buena medida	La administración de riesgos se lleva a cabo a través de funciones independientes por tipo de riesgo dentro de las unidades de negocio	La administración de riesgos alcanza a toda la empresa y todos los riesgos; se percibe como una función necesaria	Los riesgos se manejan como un portafolio a nivel corporativo y se integran considerando todo tipo de riesgos de todas las unidades de negocio con sus dependencias	La administración de riesgos es parte de la cultura y forma de decisiones, y la organización se vuelve selectiva al dimensionar oportunidades dadas su habilidad para evaluar los riesgos
Ad hoc	Fragmentada	Completa	Integrada	Estratégica
Riesgo				Ventaja

Una implementación efectiva de ERM requiere más que modelos matemáticos. ERM tiene que ser adoptado por los líderes, formar parte de la estrategia, estar incorporado a la cultura organizacional y al proceso de toma de decisiones, y a todos los niveles de la organización.

La adecuada implantación de ERM requiere el involucramiento de todos los niveles y conlleva a la creación de valor



“La cultura, más que los libros de reglas, determina cómo se comporta una organización”

Warren Buffet
 Berkshire Hathaway

NUESTRO ARTE
ES RESPALDARTE



SEGUROS ORIENTE
seguro a tu lado

Embedding - que es el principal reto para implantar ERM – no es una primer meta, sino un proceso continuo...

Embedding: asegurar que la administración de riesgos se convierta en una parte esencial para operar una compañía de seguros y tomar decisiones



lowewatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson client use only.

Puntos críticos recogidos de nuestras encuestas sobre ERM en 2008 y 2010



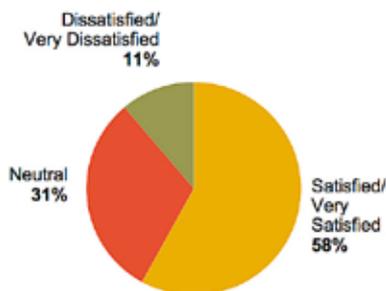
- | | |
|---|---|
| <p>2008</p> <ul style="list-style-type: none"> Integrar la administración de riesgos en la cultura de las empresas es un gran reto El tamaño importa Las compañías europeas se encuentran mejor posicionadas La administración integral de riesgos está influyendo en la toma de decisiones (apetito de riesgos, manejo de activos, tarificación) Empiezan a surgir estándares para la determinación del capital económico El riesgo operativo sigue siendo el punto más débil | <p>2010</p> <ul style="list-style-type: none"> La evaluación del desempeño de la administración integral de riesgos durante la crisis financiera estuvo dividida La definición del apetito de riesgo es clave Segue aumentando su impacto en las decisiones de negocio El principal reto para su implantación es conseguir gente capacitada Se frena la tendencia de homologación de las metodologías de cálculo del capital económico Solvencia II se ve como un reto en la UE pero sigue expandiéndose su influencia |
|---|---|

lowewatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson client use only.

La mayoría de los participantes indicó que estaban satisfechos con el desempeño de sus capacidades de ERM durante la crisis financiera

Q1. How well did ERM capabilities perform during the financial crisis of the last 18 – 24 months?

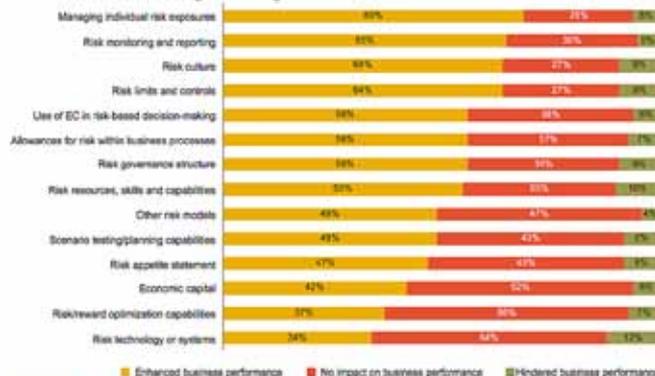


lowewatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson client use only.

Técnicas básicas de control de riesgo y una fuerte cultura de riesgo tuvieron un impacto clave durante la crisis financiera

Q2. Based on your experience over the last 18 – 24 months, how would you characterize the contribution of the following risk management areas?

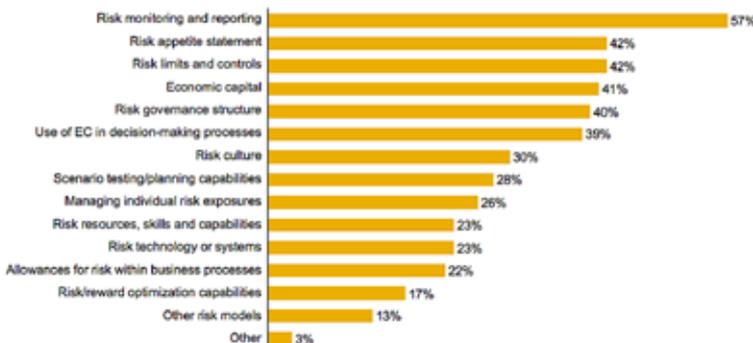


lowewatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson client use only.

Las prioridades en materia de ERM son procesos de control de riesgo, definir un apetito de riesgo, calcular capital económico y utilizarlo en la toma de decisiones

Q3. What are your ERM development or improvement priorities for 2010 – 2011? Select up to five.



Para compañías europeas, el tener definido su apetito de riesgo (57%) y calcular su CE (52%) son el foco de mejoras futuras

lowewatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson client use only.



JALILBROKERS

Agencia Productora Asesora de Seguros

Un Seguro Servicio, Un Servicio Seguro

26 años
agenciando

- **Soat**

- **Seguros de Vida**

Asesoramiento sobre seguros de vida individuales o en grupo, planes de Ahorro y Capitalización.

- **Seguro de Crédito**

- **Gastos Médicos**

Representamos a excelentes compañías de Seguros Médicos del Mercado Para encontrar los mejores planes de acuerdo a cada realidad económica, siempre cumpliendo los estándares de altísima calidad.

- **Seguros Técnicos**

Montaje de maquinaria, Rotura de maquinaria, Lucro Cesante por Rotura de maquinaria. Equipo y maquinaria de contratistas, Equipo electrónico y Obra civil terminada.

- **Seguros Generales**

Accidentes personales, Incendio y Líneas aliadas, Responsabilidad civil. Transporte, Robo, Riesgos diversos, Fidelidad, Vehículos, Aeronaves y Embarcaciones.

- **Fianzas**

Seriedad de oferta, Cumplimiento de contrato, Buen uso de anticipo y Garantía aduanera. BBB.

Somos Agentes Generales de BUPA ECUADOR y PANAMERICAN LIFE ECUADOR



Para contratos de distribución:
BUPA ECUADOR,
PAN AMERICAN LIFE ECUADOR
BMI ECUADOR

Contratos legalmente en Ecuador
¡Llámenos!
Grandes convenciones al exterior
Excelentes comisiones

Cdla. Vernaza Norte Mz.15 Villa 2

Tel.: (593-4) 2397891 - 2397750 - 2397903 - 2397875 - 2397914

E-mail: mjalil@guidojalilperna.com • ventasgye@guidojalilperna.com • ventasgye1@guidojalilperna.com.

www.guidojalilperna.com

92% de los participantes, comparado con 78% en 2008, dijo que sus actividades de ERM han tenido como consecuencia cambios clave en el negocio durante los últimos dos años

- Los impactos más notables han sido
 - Cambio en la estrategia de activos para compañías de vida (61%) y multilínea (59%)
 - Cambio en la estrategia de reaseguro para compañías de daños (43%)
 - Cambio en el apetito de riesgo para las compañías europeas (54%)

Q5. Over the past two years, what key business changes have resulted from your ERM program?

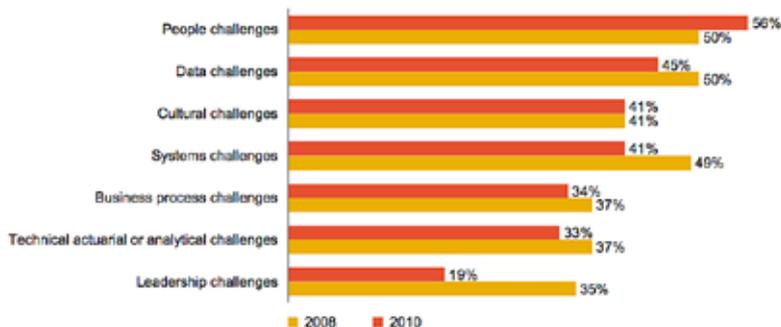


towerswatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson clients only.

Encontrar los recursos adecuados continua siendo un reto

Q4. Which are the greatest challenges in implementing ERM over the next year? Select up to three.



towerswatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson clients only.



Solvencia y administración de riesgos

- Solvencia y requerimientos de capital
- La administración de riesgos y capital
 - Administración Integral de Riesgos
 - Administración de capital basada en riesgos
 - Apetito de riesgo
 - Gobierno Corporativo

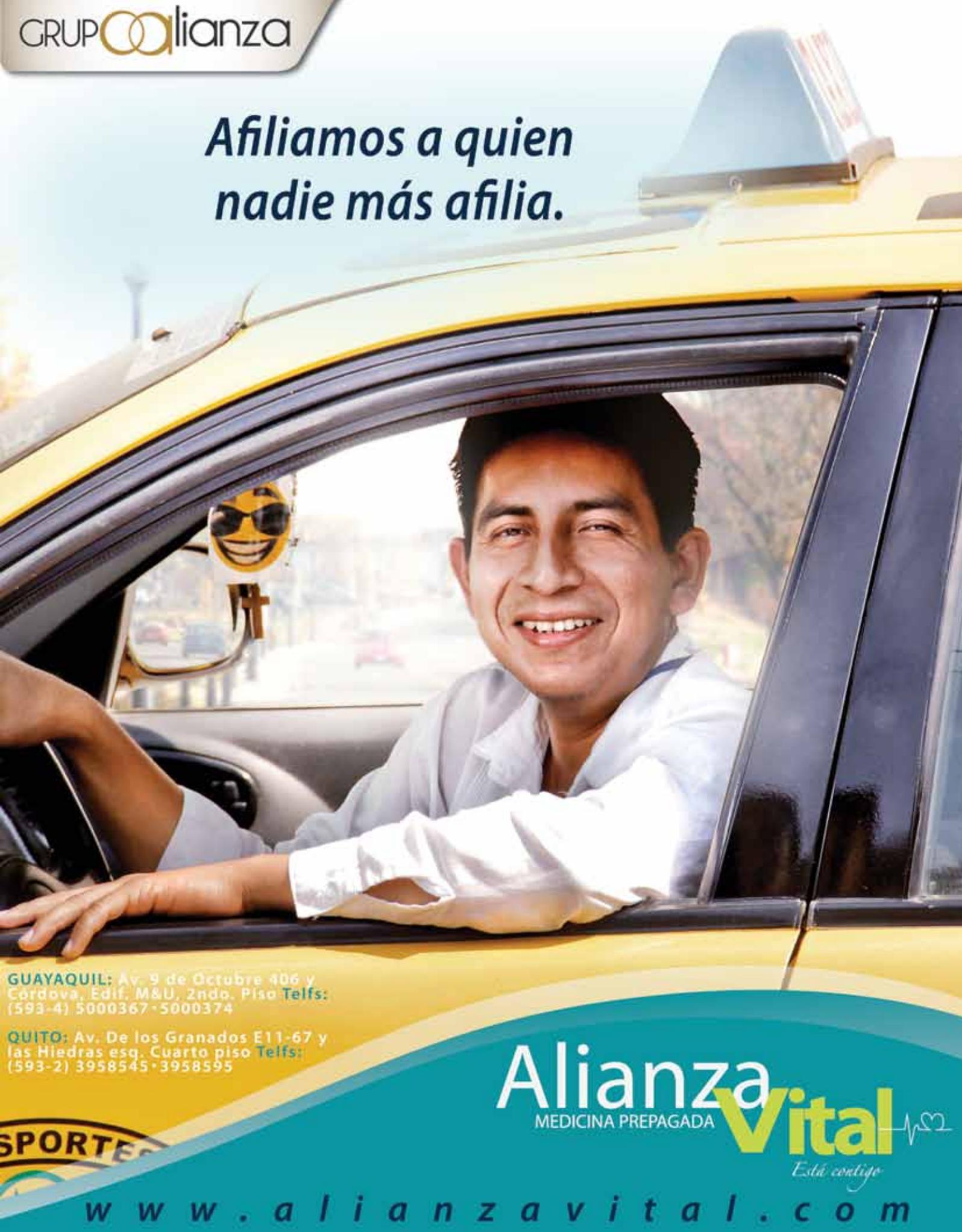
El tener que satisfacer múltiples requerimientos es lo que hace compleja la administración de capital



towerswatson.com

© 2010 Towers Watson. All rights reserved. Proprietary and Confidential. For Towers Watson and Towers Watson clients only.

**Afiliamos a quien
nadie más afilia.**



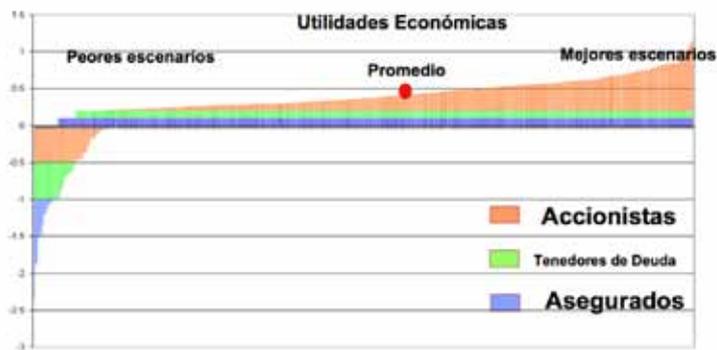
GUAYAQUIL: Av. 9 de Octubre 406 y
Córdova, Edif. M&U, 2do. Piso Telfs:
(593-4) 5000367 - 5000374

QUITO: Av. De los Granados E11-67 y
las Hiedras esq. Cuarto piso Telfs:
(593-2) 3958545 - 3958595

Alianza
MEDICINA PREPAGADA **Vital** 
Está contigo

www.alianzavital.com

La postura de las diferentes partes sobre la exposición a riesgos de la compañía es diferente



Para la asignación de capital hay que determinar qué operaciones optimizan rendimientos y generan valor

Ejemplos de métricas básicas:

- **De valor**
 - Valor del nuevo negocio y MCEV
 - EVA (economic value added) o EP (economic profit)
- **De rendimiento**
 - ROEC o RONBS (return on new business strain)
 - ROEV (return on embedded value)
 - TIR

Se pueden utilizar en forma individual o combinadas para tarificar y evaluar el desempeño

Ejemplos de métricas complementarias:

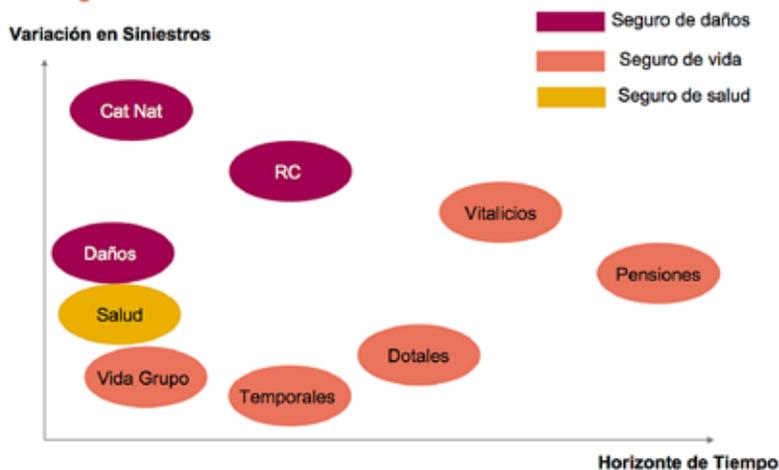
- **De balance**
 - NBS (new business strain), Payback period
- **De rendimiento**
 - Márgen sobre primas
 - Contribución marginal

Proporcionan información adicional pero no deben reemplazar a las anteriores

¿Qué significa realmente asignación de capital?

- ¿Dónde está realmente el capital?
- ¿Cuáles son los productos más rentables?
- ¿Qué define las necesidades de capital de la compañía?
- ¿Cuál es el impacto de presupuestar capital?
- ¿Cómo influye en las decisiones de fusión o adquisición?

La necesidad de utilizar diferentes métricas en buena medida se derivan de las diferentes características y la naturaleza del negocio de seguros



En general, podemos decir que la visión económica del capital conlleva a cambios sobre la manera de evaluar los resultados del negocio

- Hay que evaluar cada operación/unidad/producto en forma consistente con la manera en la que se determine el capital que requiere
- Y posteriormente traducir estas métricas a indicadores con los que la operación esté familiarizada y que pueda monitorear frecuentemente



Un ejemplo del cambio en la visión de las medidas de desempeño

Situación Actual			Capital Económico (EC)	
	LOB1	LOB2		
Prima	1,000	1,000	Prima	1,000
Gastos Vbles	200	150	Gastos Vbles	200
Siniestralidad	675	660	Siniestralidad	675
Utilidad	125	190	Utilidad	125
Capital	250	250	EC	200
Margen s/Prmas	13%	19%	Margen s/Prmas	13%
RDE	50%	76%	RDEEC	63%
RDE Promedio	63%		RDEEC Promedio	55%

Capital Requerido = 25% primas

LOB2 más volátil que LOB1

Primas Ajustadas

	LOB1	LOB2
Prima	1,001	1,103
Gastos Vbles	200	165
Siniestralidad	675	660
Utilidad	126	278
EC	200	441
Margen s/Prmas	13%	25%
RDEEC	63%	63%
RDEEC Promedio	63%	
Cambio en Prima	0%	10%

Hostería Salsipuedes



Habitaciones Cómodas con Agua Caliente, Baño Privado. Hamacas, Amplios Balcones, Parqueo Privado, Restaurante, Paseos a Caballo, Excursiones.

Ideal para paseos de estudiantes, convivencias, fiestas de empresas, ecoturismo, etc.

Vía Manglaralto - Dos Mangas

E-mail: marielajalil@hotmail.com

Información: 081183764

www.hosteriasalsipuedes.com

Paquete promocional para feriados

ACE adquiere Aseguradora Río Guayas en Ecuador

El Grupo ACE es una compañía mundial líder en seguro y reaseguro, sirviendo a un grupo diverso de clientes.

NUEVA YORK – Diciembre 29, 2011 – El Grupo ACE anunció que ha adquirido la Compañía de Seguros y Reaseguros Río Guayas, una compañía de seguros en Ecuador, propiedad del Banco de Guayaquil, por aproximadamente US\$55 millones en efectivo.

Fundada en 1993 y posicionada como la cuarta aseguradora más grande del país, Río Guayas vende una amplia gama de productos de seguros, incluyendo vehículos, propiedad, vida, carga, accidentes y salud, responsabilidad civil, transporte y aviación, principalmente a través de brokers independientes, agencias y sucursales del Banco de Guayaquil.

“La Compañía Río Guayas es muy complementaria al negocio existente de ACE en el Ecuador y expandirá nuestras capacidades en términos de geografía, productos y distribución,” dijo Jorge Luis Cazar, Presidente Regional de las operaciones de ACE en Latinoamérica. *“La adición de Río Guayas ofrecerá un acceso mejorado y oportuno hacia los pequeños y medianos mercados y consumidores individuales, duplicará nuestro volumen de prima en Ecuador y posicionará a ACE como una de las más grandes aseguradoras del país”.*



La adquisición incrementará los ingresos y el valor en libros por acción de ACE.

El Grupo ACE es una compañía mundial líder en seguro y reaseguro, sirviendo a un grupo diverso de clientes. Liderado por ACE Limited

(NYSE: ACE), un componente del índice financiero S&P 500, el Grupo ACE conduce sus negocios alrededor del mundo con sucursales en más de 50 países. Información adicional puede ser encontrada en: www.acegroup.com



**ADQUIERA O RENUENE
SU CONTRATO Y NO
PIERDA SU VEHÍCULO**

Hunter

si se va, viene

Líder en sistemas de rastreo y recuperación de vehículos robados.

Matriz: Cdla. Vernaza Norte Mz. 21 Solar 2, 6, 7, 8 PBX: 593(4) 229-1065/229-5755

Urdesa: Circunvalación Sur 1516 y V. E. Estrada telf.: 593(4) 238-1750

Samborondón: Km 1. Vía a Samborondón, C.C. La Piazza, local 12-A. Telf.: 283-6131

www.hunter.com.ec

COSTA RICA

Nace la Asociación de Aseguradoras Privadas



Para profundizar en el desarrollo de la industria, pues actualmente sólo representa un 2% de la producción nacional.

Las aseguradoras privadas han unido sus fuerzas para penetrar más en el mercado nacional tras la apertura. Principalmente, desean profundizar el desarrollo de la industria, pues actualmente sólo representa un 2% de la producción nacional. Así, su objetivo es avanzar en una mayor utilización de las pólizas y conseguir que el sector represente al menos el 10% de la producción, como ocurre en Panamá. Además de promover la defensa de los intereses de estas las empresas ante el Instituto Nacional de Seguros (INS), como operador dominante, según informa La República.

La Asociación de Aseguradoras Privadas de Costa Rica nace con 7 operadoras, a las cuales se unirán otras 2 en las próximas semanas. Uno de los aspectos que desean cambiar son las condiciones de riesgo de los diferentes clientes en la Superintendencia General de Seguros. Por ejemplo, la posibilidad de que la reforma fiscal agrave en un 14% la venta de seguros personales, a las cosechas y las viviendas de interés social, son parte de las preocupaciones de la industria. Actualmente están exentas del pago del impuesto sobre las ventas.



“Esta medida desincentiva la penetración del mercado de seguros porque el cliente será el perjudicado ya que se le traslada ese coste”, explica Sergio Ruiz, presidente de la Asociación. Además encarecería la posibilidad de los hogares de ingresos bajos de acceder a una póliza médica o de vida. Durante el próximo año, las compañías impulsarán que la apertura del

mercado tenga más penetración, pues la evolución ha sido lenta.

“Queremos despertar al país del letargo”

La competencia es sólo en el 50% del mercado de seguros. Ya que el restante se divide entre riesgos de trabajo, obligatorios y aseguramiento gubernamental donde las privadas aún no tienen presencia.

“Nuestra misión es despertar al país de ese letargo de 84 años de monopolio, por eso se piensa sólo en el operador dominante”, enfatiza Ruiz. Para los operadores privados una de las ventajas inmediatas tras la apertura fue la baja en los precios de las pólizas. Hay primas en las que hubo una baja con respecto a la tarifa establecida antes de la competencia.

Desde el INS argumentan que fueron los principales promotores de la ley de apertura y que no han limitado la competencia. Por su parte, Guillermo Costenla, presidente del INS, ha argumentado que *“algunas empresas privadas que han venido a competir creyeron que iba a ser fácil comerse al INS y están molestas porque nos defendimos como corresponde con servicio, productos, calidad y fortaleza financiera”*.



Rocafuerte seguros

su seguridad es nuestro éxito



El mercado exige cambios, por eso en Rocafuerte Seguros renovamos completamente nuestra imagen y procesos para brindarle un mejor servicio, queremos que tenga más razones para confiar en nosotros y estar tranquilo.

www.rocafuerte.com



Rocafuerte seguros

su seguridad es nuestro éxito



Eduardo Silva.- Supervisor General de la Sucursal de Quito; Esteban Leiva.- Jefe Comercial Sucursal Quito; Javier Henriques.- Subgerente Sucursal Quito; y, Fabian Recalde.- Jefe de Licitaciones Sucursal Quito.

Agencia en Quito cambia de imagen y ubicación

Continuando con su claro objetivo de brindar un servicio de excelencia a sus clientes, Rocafuerte Seguros, que lleva 45 años de servicio, ha renovado su imagen externa e interna también en la ciudad capital (anteriormente fue Guayaquil), donde sus nuevas instalaciones están ubicadas en las calles Amazonas y Patria, pisos 14 y 15, edificio Confiec "Tenemos oficinas más grandes en una zona mucho más comercial y céntrica, todo con el afán de servir mejor a nuestros clientes", destaca Esteban Leiva, jefe comercial.

También se ha hecho especial énfasis en la permanente capacitación del personal y en la contratación de personal nuevo con el fin de satisfacer las necesidades de los clientes actuales. "Se ha instaurado un departamento exclusivo para atender siniestros, compuesto por tres ejecutivos y un jefe. La idea es agilizar este servicio tan importante en una aseguradora", expresa Javier Henriques, gerente comercial.

"Tenemos oficinas más grandes en una zona mucho más comercial y céntrica, todo con el afán de servir mejor a nuestros clientes"

"Se ha instaurado un departamento exclusivo para atender siniestros, compuesto por tres ejecutivos y un jefe. La idea es agilizar este servicio tan importante en una aseguradora"

Confianza a través del servicio

"Que el pago oportuno de los siniestros sea un testimonio repetido por los afectados, que la compañía cumpla con lo que vende, que no se trate de una ilusión, sino que cumple en el tiempo que está contemplado en el contrato y muchas veces en menos; estamos hablando que somos ágiles en la reposición de los valores", destaca Henriques.

Para operar de una manera óptima, Rocafuerte Seguros en Quito realiza sus procesos de una forma autónoma, bajo los parámetros de la matriz en Guayaquil, pero atendiendo a cada uno de los clientes de



Javier Henriques.- Subgerente
Sucursal Quito.

En esta nueva imagen externa e interna que proyecta Rocafuerte Seguros también se establecen metas importantes, entre ellas: generar más confianza para captar nuevos clientes en el sector privado.



acuerdo a sus necesidades locales, tanto en la venta como en el servicio post venta.

Otro de los campos en los que está poniendo especial atención es el de Comunicación. *“Los departamentos tienen una mejor comunicación entre sí, de esta manera los procesos fluyen. Para tener un mejor servicio con nuestros clientes externos, estamos mejorando internamente con una mejor comunicación en todas las agencias (Quito, Guayaquil, Cuenca y Manta). Si estamos bien en casa, estaremos mejor con nuestros clientes. Y si ya estamos mejor, debemos llegar a la excelencia”,* detalla Eduardo Silva, supervisor de procesos..

Nuevas metas

En esta nueva imagen externa e interna que proyecta Rocafuerte Seguros también se establecen metas importantes, entre ellas: generar más confianza para captar nuevos clientes en el sector privado: *“Nos planteamos tener mayor relación con los brokers, que nos permita entrar con fuerza en los mercados privados. Hoy por hoy, nuestros mayores clientes son empresas del estado o autónomas, que han recibido una excelente atención, por lo que queremos captar nuevos clientes”,* finaliza Javier Henriques.

Está previsto un cambio en el sistema operativo de la empresa para el primer trimestre del 2012.

Juan Carlos Bermeo.- Gerente Financiero Nacional; Rocío Guaiña.- Ejecutiva de Caja; Eduardo Silva.- Supervisor General de la Sucursal de Quito; y, Valeria Espinoza.- Ejecutiva Contable.

Repunte de la compañía en los últimos años

AÑO	PRIMA NETA RECIBIDA
2007	19'645.777,98
2008	13'759.240,76
2009	7'672.523,77
2010	17'677.349,77
2011 *	26'000.000,00

* A noviembre de 2011.

En el año 2009 Rocafuerte Seguros se ubicó en el puesto 32 del ranking general nacional de aseguradoras, el año 2010 en el puesto 22, y que este año esperamos escalar más posiciones dentro del ranking.



Ingeniero Comercial MANUEL EDUARDO RODRÍGUEZ VILLACRESES

Nacionalidad: Ecuatoriana

Edad: 32 años

Lugar y Fecha de nacimiento: Ambato, marzo 16 de 1979

Estado Civil: Soltero

ESTUDIOS REALIZADOS

Colegio San José La Salle con la obtención del Título Físico Matemático (1998)

Estudios Superiores:

Pre grado: (3º Nivel)

Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL)

Ingeniero Comercial y Empresarial. Especialización: Sistemas de Información Gerencial. (2006)

Postgrado: (4º Nivel)

Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL)

Magíster en Economía y Dirección de Empresas (2007)



EXPERIENCIA LABORAL

2011 Gerente Regional Costa (Actualmente)

- SWEADEN Cía de Seguros y Reaseguros.

2009 - 2010 Gerente Sucursal – Guayaquil

- SWEADEN Compañía de Seguros y Reaseguros.

2008 (Junio) Cargo COORDINADOR OPERATIVO – Guayaquil

- SWEADEN Compañía de Seguros y Reaseguros.



Cobertura Médica Mundial

Más de 10.3 millones de asegurados de 115 nacionalidades hablan de nuestra capacidad de servicio.

“Cobertura para Actividades Peligrosas”

Planes que se ajustan a sus necesidades personales.





1RA CONVENCION INTERNACIONAL DE SEGUROS DEL ECUADOR

UN NEGOCIO SEGURO PARA SU EMPRESA



Expoplaza y la Cámara de Compañías de Seguros del Ecuador lo invitan a CISE, la convención de seguros más importante del país, que se realizará del 6 al 9 de mayo de 2012, reuniendo de manera bienal a los principales actores de la industria aseguradora.

La 1ra. Convención Internacional de Seguros del Ecuador presentará:

- **FERIA COMERCIAL**
- **CONGRESO INTERNACIONAL**
- **RUEDA DE NEGOCIOS**

- **TEMAS A TRATAR:**
 - Tendencias e innovación en los servicios de seguros en el mercado Latinoamericano.
 - Análisis de las Reformas y Reglamentos de:
 - La Junta Bancaria.
 - Implementación de la Ley Antimonopolio.
 - La Inversión extranjera en el sector financiero del Ecuador:
 - Los nuevos actores en el mercado de Seguros.

CONTACTO COMERCIAL:

- Carolina Ruete
Gerente de Producto
cruete@expoplaza.ec
Telf: 04 228 4411
Fax: 04 239 3771



6 AL 9 DE MAYO
DE 2012

CISE
1RA CONVENCION INTERNACIONAL
DE SEGUROS
DEL ECUADOR

UN NEGOCIO SEGURO PARA SU EMPRESA



CISE
1RA CONVENCION INTERNACIONAL
DE SEGUROS
DEL ECUADOR

Expoplaza y la Cámara de Compañías de Seguros del Ecuador lo invitan a CISE, la convención de seguros más importante del país, que se realizará del 6 al 9 de mayo de 2012, reuniendo de manera bienal a los principales actores de la industria aseguradora.

CISE es una plataforma donde usted podrá:

- Consolidar relaciones personales y/o profesionales.
- Concretar renovaciones de contratos.
- Anunciar nuevos productos.
- Actualizar conocimientos técnicos y reglamentarios del sector.



Miembro de:



COMPONENTES

La Ira Convención Internacional de Seguros del Ecuador presentará:

● FERIA COMERCIAL

Una exhibición comercial de servicios donde los expositores contarán con stands en donde podrán adquirir conocimientos del mercado local, realizar lanzamientos de productos y generar nuevos contactos y negocios.

● RUEDA DE NEGOCIOS

Las reaseguradoras y compañías de seguros tendrán la posibilidad de armar sus propias ruedas de negocios en función de su estrategia comercial, reservando salas por la duración del evento, donde llevarán a cabo dichas reuniones.

● CONGRESO INTERNACIONAL

Las conferencias serán dictadas por reconocidas personalidades de experiencia en la industria a nivel nacional e internacional. Este congreso contará con capacidad para 400 personas, al cual asistirán agentes, asesores y ejecutivos de seguros, gerentes de riesgo entre otros profesionales relacionados con la industria de seguros.

TEMAS A TRATAR:

- Tendencias e innovación en los servicios de seguros en el mercado Latinoamericano.
- Análisis de las Reformas y Reglamentos de:
 - La Junta Bancaria.
 - Implementación de la Ley Antimonopolio.
- La Inversión extranjera en el sector financiero del Ecuador.
 - Los nuevos actores en el mercado de Seguros.



EVENTOS RELACIONADOS

● TORNEO DE GOLF



Un atractivo evento para compartir con colegas y profesionales del sector. El evento está abierto a todos quienes quieran participar previa inscripción.

EVENTOS RELACIONADOS

● CÓCTEL DE INAUGURACIÓN Y EVENTO DE CLAUSURA



Torneo de Golf:
Domingo 6 de Mayo, 2012.
Cóctel Inauguración:
Lunes 7 de Mayo, 2012.
Evento de clausura:
Miércoles 9 de Mayo, 2012.

PARTICIPANTES STANDS Y SUITES

- Reaseguradoras.*
- Compañías de seguros.*
- Compañías que prestan servicios al sector de seguros.*
- Grupos de interés en general.*

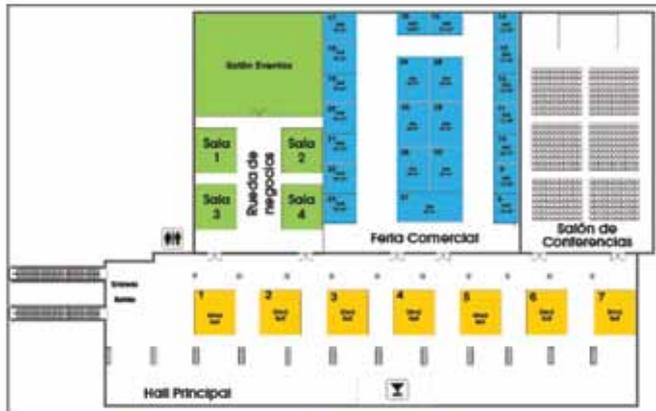
VISITANTES

- Intermediarios de reaseguros.
- Reaseguradores internacionales.
- Gerentes de riesgos de las empresas.
- Agentes y asesores de seguros.*
- Ejecutivos de compañías de seguros.
- Ajustadores de siniestros.
- Inspectores de riesgo.
- Profesionales relacionados con la industria de seguros.

* De nivel nacional e internacional.



PLANO



EXPOPLAZA PRODUCCIONES TENEMOS LA SOLUCIÓN INTEGRAL PARA SU STAND

Simplemente estar ahí, no es suficiente. Conéjga sus resultados durante la feria.
En Expoplaza Producciones resolvemos todo lo relacionado con sus stands y eventos.

- Stands de diseño libre • Stands predecorados • Alquiler de mobiliarios
- Decoración de eventos • Logística de ferias y eventos

Contacto:
produccion@expoplaza.ec
Diseño y Decoración de Stands, Alquiler de Equipos y Mobiliario.



INFORMACIÓN GENERAL

Fecha de Montaje:
6 de Mayo del 2012,
de 09h00 hasta 22h00.

Torneo de Golf:
6 de Mayo del 2012

Acto Inaugural:
7 de Mayo del 2012

Fecha de Exposición:
7 al 9 de Mayo del 2012

Fecha de Desmontaje:
10 de Mayo del 2012,
de 09h00 hasta 20h00

Departamento Comercial:
Catalina Ruelle
Gerente de Producto:
cruela@expoplaza.ec
Tel: 04 2304411
Fax: 04 2393771

Gabriela Salame
Directora Ejecutiva:
gsalame@comseg.com
Tel: 04 2505340
Fax: 04 2306208

Departamento de Servicio al Cliente:
info@expoplaza.ec
Servicios Adicionales, Publicidad y Acreditación.

Organizado por:



FERIAS Y EXPOSICIONES 2012

1 - 4 de mayo	17 - 22 de abril	8 - 9 de mayo	15 - 17 de mayo	8 - 10 de junio	22 - 28 de junio
20 - 29 de julio	21 - 28 de agosto	3 - 8 de septiembre	11 - 14 de septiembre	14 - 21 de octubre	14 - 18 de noviembre



Del 19 al 21 de septiembre se realizó el seminario en la ciudad de Costa Rica, organizado por Fides y el INCAE Business School. Programa de Gestión y Estrategia en la Industria de los Seguros. A este seminario asistió Mariela Jalil Perna, Gerente Técnico de Jalilbrokers.



Mariela Jalil junto con asistentes al Seminario realizado en Costa Rica.

PARTICIPANTES DEL SEMINARIO

Gabriela	Alcaraz Prous	Banorte Generali	México
Daniel	Bohórquez	Liberty Seguros	Colombia
Jorge	Burton Otterburg	Grupo Fortaleza	Bolivia
Sara	Cáceres	Seguros Atlántida S.A.	Honduras
Tania	Cárdenas	Sagicor Panamá S.A.	Panamá
Oscar	Castañeda Robledo	Mapfre Tepeyac S.A	México
Olvin	Castillo	Seguros Atlántida S.A.	Honduras
Guido	Hinojosa	Grupo Fortaleza	Bolivia
Patricio	Hinojosa	Grupo Fortaleza	Bolivia
Mariela	Jalil Perna	Jalilbrokers	Ecuador
Rubén	Larez	Estar Seguros S.A.	Venezuela
Roberto	Lazo	Asoc. Mexicana de Inst. de Seguros	México
Eduardo	López	Mapfre Re Compañía de Reaseguros S.A.	México
Miguel Angel	Martínez	HSBC Seguros	Honduras
Carlos	Mayen	Seguros GyT S.A.	Guatemala
Osmer	Moncada	Seguros Atlántida S.A.	Honduras
José Armando	Montenegro	Mapfre Tepeyac S.A	México
Pedro	Muro Díaz	Mapfre Tepeyac S.A	México
Christian	Nolck	Seguros GyT S.A.	Guatemala
Alvaro	Pacheco	Sociedad Hipotecaria Federal	México
Gonzalo	Paredes	ORIENTAL DE SEGURO	Venezuela
Víctor Hugo	Ribon	Seguros Generales S.A.; SEGESA	Paraguay
Rosanna	Tejeda	Seguros Atlántida S.A.	Honduras
José Carlos	Zablah	Aseguradora Vivir S.A.	El Salvador



Inscripciones
2012-2013

Centro
Educativo

SOLER

Preescolar - Primaria
Nuevo

“Observa, piensa y siente.”

Km 9½ vía a Samborondón
(entre Ciudad Celeste y Cortijo)

Contáctenos:

2088000 / 2087700 / 3902798

info@soler.ec




EDUSOLER
GRUPO EDUCATIVO 1970

www.soler.ec

LATINA SEGUROS OFRECIÓ FIESTAS ANUALES EN VARIAS CIUDADES

Con el propósito de afianzar lazos con sus socios comerciales, Latina Seguros, ofreció en días pasados animados cócteles en varias ciudades del país al cual se dieron cita los principales ejecutivos de la firma.

Las veladas contaron con la presencia de invitados especiales, colaboradores de la aseguradora y miembros de los medios de comunicación quienes disfrutaron de amenas noches de camaradería con buena música y excelente ambiente.



Antonio Arosemena (Gerente General Latina Seguros), Iván Naranjo (Gerente Sucursal Ambato) y Omar Vargas (Gerente Seguros de Personas).



Álvaro Darquea (Gerente Unifinsa), Carlos Sevilla (Gerente Carlink), Fabricio Tormen (Gerente Vehysa), Luis Suárez (Gerente Teojama Comercial) y Miguel Suárez (Asesor Productor de Seguros).



Raúl Nieto (Gerente Sucursal Quito Latina Seguros), Antonio Arosemena (Gerente General Latina Seguros), Geovanny Paredes (Gerente Nacional de Fianzas Latina Seguros) y Omar Vargas (Gerente Seguros de Personas).



Jorge Torres, Patricia Reyes y Geovanny Paredes.



René de Solá, Raúl Nieto, Pamela Caviedes, Mariela Aguirre y Cristian Alvarado.



Raúl Nieto, Silvana Jarrín, Omar Vargas y Diego Arellano.



Gabriela de Goyes, José Goyes y Mayra Garzón.



Camilo Rueda, Thania Pareja, Nadia Rodríguez, Belén Pareja y Carolina Pareja.



Omar Vargas (Gerente Seguros de Personas), Antonio Arosemena (Gerente General Latina Seguros) y Gabriel Celi (Gerente Sucursal Manta).

Latina Seguros

PRESENTA SU NUEVA CAMPAÑA INSTITUCIONAL

Latina Seguros, reconocida y sólida aseguradora ecuatoriana realizó en días pasados el lanzamiento de su nueva campaña institucional que fue presentada a nivel nacional a través de los medios de comunicación.

Es así que bajo un concepto de calidez y emotividad, Latina Seguros por medio de la propuesta "Cuántas veces has dicho MÍO, asegúrate de seguirlo diciendo", transmite al público el sentimiento de tranquilidad al confiar en ella la responsabilidad de proteger los bienes más preciados.



Fernando Silva y Ma. José Alonso (Ejecutivos Agencia de Publicidad McCann Worldgroup Ecuador), Mariela Aguirre (Jefa de Marketing y Publicidad Latina Seguros) y Antonio Arosemena (Gerente General Latina Seguros).



José Delgado, Madelaine Rojas, Julio Cedeño, Ma. Fernanda Saltos y Diego Chinacalle.



Antonio Arosemena, Mariela Aguirre y Omar Vargas.



POLIZA AUTO - VEHICULOS CONDOR

- Diseñada para cubrir los requerimientos de nuestros clientes.
- Otorgamos las mejores coberturas y condiciones.
- Garantizamos el pago de los reclamos de manera inmediata.

TALLER ABIERTO

FACILIDADES DE PAGO:

3 cuotas mensuales sin intereses ✓

6 cuotas mensuales con intereses ✓

Tarjetas de crédito: Mastercard, Visa, Diners Club y American Express ✓

Pago al contado: 5% de descuento sobre la prima neta anual ✓

Guayaquil: Francisco de P. Ycaza 302 Edificio Seguros Cóndor Piso 6
Teléfono: 2565888 – 2565300 Fax: 2565041
Quito: Av. 12 de Octubre y Francisco Salazar, Edificio Plaza 2000
Teléfono: 2235211 – 2235172 Fax: 2235199



COMPañIA DE SEGUROS

Garantizamos su tranquilidad

www.seguroscondor.com

Aseguradora del Sur

Aseguradora del Sur fue galardonada por el Great Place to Work Institute® como la Tercera Mejor Empresa para Trabajar en el Ecuador

El éxito empresarial de Aseguradora del Sur se debe a la invaluable gestión que día a día realiza con sus colaboradores con el fin de mejorar continuamente el clima y la cultura organizacional; implementando modelos de gestión vanguardistas con la intención de potenciar el talento humano y construir una cultura de alto desempeño, sostenida por valores y principios fundamentales que caracterizan tanto a los fundadores como a todos los que día a día construyen la gran familia de Aseguradora del Sur.



Mauricio Murillo y Rodrigo Cevallos Breilh.



Juan Fernando Cevallos Guevara, Susana Cevallos Guevara, Rodrigo Cevallos Guevara, Maria José Cevallos Guevara, Susana Guevara y Rodrigo Cevallos Breilh.



Estefany Jurado, Ivonne Morales, Cristina Constante, Amanda Zaldumbide, Enolga Ortega, Freddy Alianza, Andrés Ron y Luis Trujillo.



Rodrigo Cevallos Breilh.



Enolga Ortega, Lemny Angulo, Cristina Constante, Cecilia Jijón, Ivonne Morales, Amanda Zaldumbide, Estefany Jurado, Vanessa Prados, Susana Guevara, Rodrigo Cevallos Breilh, Susana Cevallos Guevara, Maria José Cevallos Guevara, Ricardo Andrade, Andrés Ron, Freddy Alianza, Luis Trujillo, Rodrigo Cevallos Guevara, Alexander Abascal, Juan Fernando Cevallos Guevara y Jaime Ruales.

Ahora usted podrá conocer realmente lo que sucede al transportar su mercadería



- Excesos de velocidad
- Control de paradas
- Desvío de recorridos
- Alertas al celular



Hunter
Monitoreo

Aseguradora del Sur

El 18 de noviembre de 2011, se realizó la 8^{va} edición de sus PREMIOS ESTRELLA DEL SUR, en donde se reconoce y premia el esfuerzo de la gestión comercial de sus Asesores Productores de Seguros a nivel nacional. Asistieron Asesores Productores de Seguros de Ambato, Ibarra, Riobamba, Manta, Portoviejo, Machala, Loja, Cuenca, Santo Domingo, Francisco de Orellana (El Coca) y Quito.



Fabrizio Guerrero, Laura Naranjo, Gerente Sucursal Riobamba de Aseguradora del Sur y María Díaz.



Mauro Freire Jaramillo de Cuenca y Carlos Carrera, Gerente Sucursal Ambato de Aseguradora del Sur.



Sonia Merino Gerente Sucursal Loja de Aseguradora del Sur y Soledad Layana, Gerente de Johnson & Asociados.



Pedro Alcóvar Gerente Sucursal Portoviejo de Aseguradora del Sur y Adriano Córdova.



Ercilia Sandoval, Martha Villarroel Gerente Macrorock y Zuher Elmer Ejecutivo Comercial de Aseguradora del Sur.



Rodrigo Cevallos Breilh Presidente Aseguradora del Sur, Janisse Ortiz y Benjamín Tobar de Umbrella Cia. Ltda.



Rodrigo Cevallos Breilh Presidente Aseguradora del Sur, Edwin Loyola Gerente regional Cuenca y Alba Ojeda Jefe de Agencia Loja de Novaecuador.



Rodrigo Cevallos Breilh Presidente Aseguradora del Sur, Rita Zavala, Carlos Larrea de Klubseguros y Carlos Carrera Gerente Sucursal Ambato de Aseguradora del Sur.



RISK

RISK, INSURANCE & TECHNICAL SERVICE

Guayaquil: Kennedy Norte, Nahin Isalas y Vicente Norero, mz. 502; Edificio Yogasol, piso 2, oficina 3; PBX: 593 (4) 511-5000; Quito: Av. Colon 9262 y General José Tamayo, Edificio Cádiz; PBX: 593 (2) 511-2840; Ambato: Av. Atahualpa 4-11 y Shyris; Edificio Cobo Corp, oficina 102; Tel.: 09 397-9444; Manta: Tel.: 09 322-3470.

webmail: ris@ris.com.ec

www.ris.com.ec

El riesgo y su manejo es un problema gerencial que requiere de análisis especializado por medio de la metodología apropiada, a fin de obtener soluciones objetivas y óptimas.

RIS brinda servicios integrales de análisis, administración y asesoría de riesgos, siniestros y seguros con objetividad, profesionalismo y fortalezas, basados en:

Amplios conocimientos en la rama de Gerencia de Riesgos, Seguros y Reaseguros dedicando esfuerzos importantes a la innovación.

Sensibilidad hacia las necesidades del cliente, su estructura organizacional, estilo gerencial y su filosofía corporativa.

La permanente creatividad de RIS en ofrecer nuevas alternativas de servicios, le ha permitido ganar un prestigio y credibilidad, que queremos compartir, ofreciendo al mercado asegurador nuestras nuevas líneas de servicios:



La formación profesional y la experiencia laboral del personal de RIS, permite, junto al apoyo que ofrece la tecnología de punta disponible, prestar servicios de Inspecciones, Avalúos y Ajustes de daños a vehículos, garantizando la imparcialidad y criterio técnico requerido para una información oportuna y confiable que contribuya con la gestión de la empresa solicitante de nuestros servicios.

ADRI
Ingeniería y Tecnología

ILASCORP
Ajustador de Siniestros

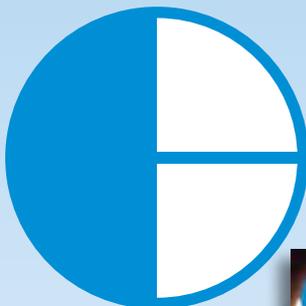


RISK

MAPFRE ATLAS

MAPFRE ATLAS Compañía de Seguros S.A. organizó un Seminario de Gerencia Integral de Riesgos, al que asistieron 47 personas entre clientes y asesores de seguros, quienes actualizaron sus conocimientos sobre el análisis de los riesgos que

enfrentan las empresas y el desarrollo de un sistema integral para la administración de los riesgos corporativos. El curso fue dictado por el Ing. Ismael Campos Rodríguez, experto mundial del grupo MAPFRE MÉXICO en Gestión Integral de Riesgos.



Círculo **ASEGURADOR**

La Revista de Seguros y Reaseguros del Ecuador

Guayaquil Quito Cuenca

Ambato Riobamba **Manta**

Portoviejo Esmeraldas **Loja**

Santo Domingo

Llegamos a más de 900
brokers activos en el país.

Alto nivel de consumo



Ciudadela Vernaza Norte Mz. 15 villa #2
Teléfonos: (593-4) 2397891 / 2397750 / 2397903 / 2397875 / 2397914
www.circulobasegurador-ecuador.com
Guayaquil – Ecuador

UEES

El martes 8 de noviembre de 2011 se realizó la entrega de certificados de aprobación a la 1era. Promoción del Programa de Capacitación para Asesores Productores, Peritos de Seguro e Intermediarios de Reaseguro en el Auditorio de Postgrado de la División de Educación Continua, de la UEES (Universidad de Especialidades Espíritu Santo).



Mario Cortez Olmedo, Luis Alberto Franco Borja, Carlos Andrés Zavala Orcés, Bolívar Obando Zambrano, José Gabriel Macuay Calle, Leticia Pino Aspiazu (Directora Ejecutiva División de Educación Continua UEES), Carlos Ortega Maldonado (Rector de la UEES), Yamel Cevallos Gurumendi, Diana Coello Molina, Dayana Navarro Briones, Adriana Villota Mendoza, Fabián Andrés Barriga Vernaza, Julio Eduardo Claros López y Ma. José Muñoz Falquez.



Entrega de certificado a la participante con más alto promedio, Yamel Cevallos (Directora de Mercadeo de Jalilbrokers), por parte de Carlos Ortega Maldonado (Rector de la UEES), en compañía de Leticia Pino Aspiazu (Directora Ejecutiva División de Educación Continua UEES).

Conferencia

El 26 de Septiembre del 2011, se realizó Conferencia organizada por los Estudio Jurídicos Moeller, Gomez-Lince & Cía. Y Chadbourne & Parke LLP con el apoyo de la Cámara de Compañías de Seguros del Ecuador.

Reaseguro Internacional
Oportunidades y Potenciales Dificultades
Ponentes: Christopher Cardona & Michelle George
Chadbourne & Parke LLP.

HISPANA

Los niños de Fasinarm nos trajeron su alegría.

El día 12 de diciembre Hispana de Seguros hizo un alto a su trabajo diario para disfrutar de una presentación de los alumnos de Fasinarm, que se llevó a cabo en las instalaciones de Hispana de Seguros (matriz). Como parte de la presentación un grupo de alumnos formaron un nacimiento viviente y mien-

tras el grupo de baile realizaba una danza moderna, como acto final, los jóvenes invitaron a los colaboradores a bailar junto a ellos.

Los colaboradores junto a los alumnos de Fasinarm pasaron una mañana agradable donde se brindó chocolate caliente y bizcotelas.



El grupo de baile junto a Magdalena Coello.



El grupo de Baile de Fasinarm al final de su presentación.



Jaime Guzmán, Gonzalo Pereida, Francisco Ruíz y Jéssica Vega.



El nacimiento viviente.



Colaboradores disfrutando de la presentación en Hispana.



Disfrutando de la compañía de los alumnos de Fasinarm.



Olimpiadas de Seguros 2011

Hispana tuvo grandes logros en estas Olimpiadas 2011. Fernando Ibarra tuvo el honor de llevar la tea olímpica y de realizar el juramento deportivo en la inauguración de estas olimpiadas.

En el campeonato obtuvimos el primer lugar en la maratón, gracias a la participación del colaborador Jefferson Charcopa. Nuestro equipo de volleyball femenino obtuvo el primer lugar, también tuvieron una importante participación el equipo de ecuavolley y el equipo de indor de damas, consiguiendo un segundo lugar.



Los colaboradores en la inauguración de las Olimpiadas 2011.



El equipo junto con las copas de Gran Vicecampeón, Campeón de Volleyball, Campeón de Maratón, Vicecampeón de Ecuavolley y Vicecampeón de Indor de damas.

Sonia León,
Cinthya Carchi,
Karla Gómez,
Stamenka Papic
y Carmen Vélez.



Amuletos y santos son suficientes...?



SWEADEN

Cia. de Seguros y Reaseguros S.A.

Sentirte Seguro!

Ramos en los que operamos

Generales:

- Robo y Asalto
- Incendio y líneas aliadas
- Lucro Cesante por Incendio
- Accidentes Personales
- Vehículos
- Fidelidad Pública
- Fidelidad Privada
- Todo Riesgo de Montaje
- Transportes
- Rotura de maquinaria
- Todo Riesgo para Contratista
- Equipo Electrónico
- Equipo y Maquinaria
- SOAT

Responsabilidad Civil

Fianzas:

- Cumplimientos de Contrato
- Bueno uso de Anticipo
- Seriedad de Oferta
- Garantías Aduaneras

www.sweadenseguros.com



JALILBROKERS

Almuerzo de Navidad

El día 26 de diciembre se llevó a cabo, en las instalaciones de la empresa, el almuerzo Navideño de Jalilbrokers. Este evento contó con la presencia de los colaboradores y amigos de la empresa.

Personal de Jalilbrokers.



De atrás hacia adelante: Débora Carrión, Asistente Contable; Mariela Valle, Ejecutiva Comercial; Diana Mendez, Asistente Administrativa; Janet Suarez, Asistente Contable; Miriam Suarez, Asistente Administrativa; y, Priscilla Mendez, Contadora.



Manuel Tomalá, Alejandro Angulo, Vicente González, colaboradores de Jalilbrokers.



Débora Carrión y Gidgys Macías, Gerente de Olsare.



María de Lourdes González (Ejecutiva comercial BMI).



Priscila Méndez y Angel Fuentes.



**Muchas cosas pasan dentro de su vehículo
Ahora tendrá las imágenes para conocerlas.**

Hunter
iCAM

Cámara de seguridad colocada dentro del vehículo, la cual toma fotos y son almacenadas en internet para que usted pueda ver las imágenes desde su computador por medio de una cuenta personalizada en nuestra página web.



Recomendado para taxis, taxi amigo, transporte escolar, buses y vehículos particulares.

Guayaquil: Cdlá. Vernaza Norte Mz. 21 Solar 2, 6, 7, 8 **PBX:** 229-1065 / 229-5755

Quito: Av. 10 de Agosto #5023 y los Cedros **PBX:** 280-5180 / 280-5170

1800 - HUNTER

www.hunter.com.ec

JALILBROKERS

Almuerzo de Navidad



Hugo Quevedo, Guido Alex Jalil y Alex Luis Ripalda.



*Billy Barreta
Avilés, Karen Avilés
(Hunter), Ma. Isabel
Aveiga, Samia Harb.*



Santiago Tarré (Gerente General de Best Doctors S.A. Empresa de Medicina Prepagada), Susana Campaña, Luisa García (Líder de operaciones de Best Doctors S.A. Empresa de Medicina Prepagada).



Sandra Saldarriaga, Asesora Comercial Departamento de Fianza Seguros Oriente; Roxana Valencia, Jefe Comercial Seguros Oriente; y , Sara Chiriguayo, Asesora Comercial Seguros Oriente.

ASEPROSE Asociación Ecuatoriana de Productores de Seguros durante el periodo 2001- 2013:

Presidente José Flores Cepeda
Vicepresidente Milton Alvarado Salas (Segumas S.A.)
Secretaría Mirella Romero de Duque (Miroes Cia Ltda)
Tesorero Jorge Ibañez Gómez (Femorib Cia Ltda)
Sindico Cesa Hidalgo Vera (Sumipol Cia Ltda)

Vocales Principales
Carmen Olvera Avilés
Carlos Acosta Peña (Seguconsult Cia Ltda)
Ilam Camchong (Flumiseguros Cia Ltda)
Diego Benítez Contreras

Vocales Suplentes
Ramón Vélez Albán (Ravelca S.A)
Econ. Luis Izquierdo Muñoz
Franklin Falconí Bolaños (Peryas Falcon S.A)
Ing. William De La Torre (INSEGEN S.A)

A todos,  **Círculo ASEGURADOR**
La Revista de Seguros y Reaseguros del Ecuador
les desea éxitos en sus nuevas funciones.



Escuela de Formación Técnica en Seguros

Objetivo

Al finalizar la escuela los participantes contarán con conocimientos: técnicos y operativos de seguros, que les permitirán desarrollar sus habilidades, competencias y su criterio profesional, aportando de manera eficaz en la toma de decisiones y su gestión ejecutiva.

Conferencias Extracurriculares: Prevención en Lavado de Activos para el Sector Asegurador, Taller Internacional Gerenciando Tu Vida, Microseguros.

Duración: La duración es de 300 horas distribuidas en 7 meses de clases.

Acreditaciones y Reconocimientos Internacionales

Registro Único de Proveedores – RUP, del Sistema Nacional de Compras Públicas.



Operadora de Capacitación calificada por la Secretaría Nacional Técnica de Desarrollo de Recursos Humanos y Remuneraciones del Sector Público – SENPRES. Oficio-CAP-SENPRES-2009-Nb.0004376.



La Escuela de Formación Técnica en Seguros es reconocida por la Superintendencia de Bancos y Seguros como curso de formación técnica para el otorgamiento de credenciales a los Agentes Asesores de Seguros. Centro Internacional de Capacitación avalado por The Society of Neuro-Linguistic Programming de los Estados Unidos.



Módulo I - Básico

- El Contrato de Seguros
- * Base Jurídica
- * Base Técnica
- Contabilidad General
- Seguros Generales
- * Incendio y Riesgos Catastróficos
- * Robo
- * Lucro Cesante
- * Responsabilidad Civil
- * Vehículos y SOAT
- * Marítimo: Casco y Transporte de Mercancías
- * Fidelidad
- * Fianzas
- Seguros de Ingeniería
- * Rotura y Montaje de Maquinaria
- * Todo Riesgos de Construcción
- * Equipo y Maquinaria Contratistas
- * Equipo Electrónico
- Seguros de Personas
- * Matemática Actuarial
- * Seguros de Asistencia Médica
- * Seguros de Vida
- Módulo II - Avanzado**
- Liquidación Técnica de Siniestros
- Gerencia de Riesgos
- Reaseguros

Modalidad de Inscripción

El Escuela puede ser tomada en su totalidad por un solo participante o puede ser tomada a través de un cupo empresarial, en el que la empresa define el participante para cada materia.



Seres de Excelencia
Colombia - Ecuador

Informes e Inscripciones
Teléfonos: (02) 2457178 - 6041310 / 099-441560
E-mail: informes@seresdeexcelencia.com / fernandoacosta@seresdeexcelencia.com www.seresdeexcelencia.com



CÁMARA DE COMPAÑÍAS DE SEGUROS DEL ECUADOR



CURSO DE SEGUROS AVANZADO: DEL 21 DE MARZO AL 23 DE SEPTIEMBRE DE 2001

Carlos Wilson, Instructor, Omar Espinoza Romero, Director Ejecutivo del Instituto de Seguros, Ronald Yagual, María Denisse Quiñonez, Eco. José Cucalón De Ycaza, Presidente de la Cámara; Janeth Pacheco, Luz Amada Tierra, Lester Naranjo, Alexandra Quijije, Javier Garzón, Carlos Reyes, Instructor. Sentados: Gabriela Salame, Carlos Luis Salame, Patricia Romanó, Sandra Alvarado, Martha Pinos y Carmen Olvera.

El mejor promedio fue de Sandra Alvarado y Patricia Romano y el segundo mejor promedio lo obtuvo Martha Pinos.



CURSO DE SEGUROS BÁSICO: DEL 4 DE JULIO DE OCTUBRE DE 2011

José Ortíz Villamar, Fernando Lara Morán, Jimmy Guevara Santos, Raúl Yáñez Rodríguez, Katherine Procel Peralta, William Knezevich, Verónica Cañarte Ortíz, Javier Moscol Cagua, Blanca Yépez Cabrera, Gabriel Nieto Yagual, Iván Procel Torres, José Quiroz Santos, Rossana Muñoz Vincés. Sentados: Diana Lara Avilés, Karen Sachs Lizarzaburu, Patricia Díaz Kang, Gabriela Salame Sangster, Directora Ejecutiva de la Cámara de Seguros, Daniela Neira Suárez y Vicky Tarira Vega.



Las dos alumnas que obtuvieron los dos mejores promedios fueron Patricia Díaz Kan y Daniela Neira Suárez, acompañados de José Cucalón De Ycaza y Gabriela Salame Sangste, Presidente y Directora Ejecutiva de la Cámara de Seguros, en su orden.



OLSARE ECUADOR S.A.

INTERMEDIARIO DE REASEGUROS



- Huelgas, Motines, Conmoción Civil, Daño Malicioso y Pérdida Consecuencial, entre otros riesgos.
- Seguro Todo Riesgo de Construcción (CAR).
- Todo Riesgo de Montaje (EAR).
- Seguro de Planta y Maquinaria.
- Seguro de Rotura de Maquinaria y Pérdida Consecuencial.
- Seguro de Equipo Electrónico.
- Obra Civil Terminada.
- Seguro de Terrorismo.
- Seguro de Aviación.
- Seguro de Responsabilidad Civil de Operadores de aeropuerto.
- Dishonestidad de Póliza Bancaria (BBB).
- Errores y Omisiones (Responsabilidad Civil).
- Casco Marítimo y Fluvial, incluyendo embarcaciones Pesqueras. Embarcaciones de Cargo.
- Seguro de Transporte / Carga.
- Responsabilidad Civil General, Extra-contractual, Contractual, Patronal y de Productos.
- Seguros de Carros de Colección.
- Seguro de Obras de Arte.
- Seguro de Vida y Accidentes Personales (Grupal o Individual).
- Seguro de Secuestro y Extorción (Individual, Grupal o Familiar).
- Seguro de Caución.
- Seguro de Animales.
- Seguro de Stockthroughput.
- Seguro de ATMsafe.
- Seguro de Contingencia.
- Seguro de Asistencia Médica.
- Todo Riesgo de Teléfonos Celulares.
- Seguro de No Aparición y Cancelación.
- Otros Riesgos Facultativos.



OLSA RE ECUADOR S.A.

Intermediarios de Reaseguros

Vernaza Norte Mz. 14 V. 14 • Teléfono: (04) 6 145 094

Guayaquil - Ecuador

Website: www.olsare.com

Con oficinas en Ecuador, Perú, Bolivia,
Colombia, Rumania y Reino Unido

www.olsare.com



En Aseguradora del Sur nuestros colaboradores sienten que trabajan en su segundo hogar.

Hoy esa sensación se transformó en un gran reconocimiento, el que está dedicado a todos quienes formaron parte de este estupendo logro.

GREAT
PLACE
TO
WORK®

Mejores Empresas
para Trabajar **2011**
Ecuador

1era. Mejor Empresa para trabajar en el mercado asegurador
1era. Mejor Empresa para trabajar con capital 100% ecuatoriano
3era. Mejor Empresa para trabajar en el Ecuador



aseguradora del sur

más que asegurar... cumplimos !